

Preguntas frecuentes

1.- ¿ Qué tipo de franquicia me ofrece El Fogoncito ?

Se trata de una franquicia de formato de negocio, puesto que no sólo incluye la distribución de insumos, sino también las estrategias de mercado. Para este tipo de franquicia es importante la comunicación entre el franquiciante y el franquiciatario.

2.- ¿ Cuánto tiempo dura el contrato ?

La duración del contrato para este tipo de franquicias es de 10 años y puede renovarse por un periodo de 10 años más, siempre y cuando se haya tenido un buen funcionamiento de la unidad.

3.- ¿ Tengo que adquirir todos los insumos a través del sistema de comisariato ?

Nuestro sistema de comisariato maneja aproximadamente 800 insumos, de los cuales obligatoriamente por contrato las franquicias nacionales deben adquirir 60 y las franquicias del extranjero 50. La finalidad de nuestro sistema de comisariato es brindar un servicio adicional a nuestros franquiciatarios, garantizar uniformidad y el nivel de calidad de todas las franquicias.

4.- ¿ Qué asociaciones estratégicas se han concretado para fortalecer el sistema de franquicias El Fogoncito ?

Entre las más importantes están las que hemos realizado con Coca - Cola Company y el de la Industria Cervecera para vender los productos de Cuauhtémoc Moctezuma . Esto ayuda a promover nuestra presencia en los medios de comunicación masiva con costos menores, beneficios en los sistemas de refrigeración bajo el sistema de comodato y reducción de costos en materia de insumos.

5.- ¿ En cuanto tiempo recuperaré mi inversión ?

En condiciones económicas de razonable salud, la recuperación se debe lograr en un periodo de 36 meses, con una tasa interna de retorno de 25%. Aunque esto dependerá de las condiciones del mercado vigentes.

6.- ¿ Se cuenta con financiamiento para la instalación de una franquicia ?

No existe ningún sistema de financiamiento directo, no obstante tenemos las puertas abiertas a cualquier recomendación que acerca del tema puedan hacer los bancos y otras instituciones de crédito interesadas en un proyecto avalado por una marca reconocida y por una estrategia de trabajo claramente definida.

7.- ¿ Cuántos socios pueden participar en este negocio ?

Si se piensa en los criterios de eficiencia y crecimiento del negocio, consideramos pertinente que no sean más de tres socios por franquicia, pues iría en perjuicio de la asociación al considerar el reparto de utilidades. Asimismo, ningún miembro de la asociación podrá utilizar el sistema piramidal de distribución donde la compensación esperada por el comprador está basada en disponer de nuevos participantes, en lugar de residir en la venta de los productos y los servicios de El Fogoncito.



los mejores tacos...
desde 1968

Preguntas frecuentes

8.- ¿ Tengo que dedicarme de tiempo completo a mi franquicia de El Fogoncito ?

Sin duda alguna nuestro sistema de franquicias fue concebido para inversionistas imaginativos y emprendedores, y por tanto es indispensable cumplir con este requisito. Ahora, en caso de un franquiciatario potencial que únicamente pretende ser inversionista sugerimos su asociación con un franquiciatario encargado de la operación del negocio.

9.- ¿ Cuánto debe de vender una franquicia de El Fogoncito ?

Depende de las variaciones que existan en el mercado en ese momento, pero si concebimos un cálculo provisional estamos hablando de un universo de ciento veinte clientes potenciales al día, o bien, lo que es lo mismo, tres mil seiscientas visitas al mes.

10.- ¿ Cómo son las inspecciones que realiza la empresa franquiciante a sus Franquiciatarios ?

El trabajo de inspección cuenta con dos niveles de acción. Por una parte contamos con los servicios de empresas conocidas como Mistery Shoppers encargadas de revisar la higiene, color, olor y la textura de los alimentos así como la calidad del servicio. Todo ello en forma anónima para no influir en sus calificaciones. También el franquiciante cuenta con un grupo de gerentes capacitados en su área correspondiente para realizar inspecciones de campo cuya única finalidad siempre será vigilar el buen desempeño de sus operadores.

11.- ¿ Qué tipo de asesoría reciben los Franquiciatarios de El Fogoncito ?

Se ha implantado un sistema de transferencia de tecnología para un eficiente desarrollo del negocio, a través de manuales de operación, instructivos y planes de capacitación para los Franquiciatarios. Una vez que existe el compromiso de ambas partes por instalar la taquería-restaurante, nos entregamos a la tarea de seguir al franquiciatario dentro del proceso de instalación, apertura y operación de la taquería las 24 horas del día y los 365 días del año.

12.- ¿ Qué porcentaje de utilidades se puede obtener al operar de forma eficiente una franquicia de El Fogoncito ?

Aproximadamente entre un 17% y 20% libres de impuestos, siempre y cuando se obtenga una excelente operación. Esto representa una excelente estadística para el negocio de la comida.



los mejores tacos...
desde 1968

Preguntas frecuentes

13.- ¿ Como franquiciatario de El Fogoncito es necesario participar en todas las promociones que realice la empresa franquiciante ?

En la medida en que éstas buscan el crecimiento de utilidades para la franquicia, no creemos que el franquiciatario se oponga.

Si el franquiciatario tiene alguna idea respecto a nuevas promociones, se somete al consenso de la empresa franquiciante y se evalúa si responde a una estrategia de promoción local o universal.

14.- ¿ Puedo comercializar otros productos que actualmente no se venden en El Fogoncito ?

Pensemos, por ejemplo, en Cuajimaipa donde se cultiva el champiñón y por tanto sus habitantes están acostumbrados al consumo de este cultivo. Esto lo reconoció inmediatamente un franquiciatario del área, implantando en el menú con el éxito previsto los tacos y las brochetas de champiñón.

Por supuesto, el franquiciante jamás se opondrá a la utilización de otros productos innovaciones que permitan una mayor captación de utilidades para el franquiciatario y el correspondiente prestigio para la franquicia

15.- ¿ Quién o quienes desarrollan el proyecto arquitectónico, la remodelación, etc. ?

Una vez que nos hemos puesto de acuerdo en cuanto al contrato de franquicia, nuestro compromiso es entregar un anteproyecto según las condiciones particulares del local donde se va a ubicar la nueva franquicia.

Asimismo el franquiciatario puede tomar la decisión de continuar dicho anteproyecto con nuestro bufete de arquitectos o con quien elija.

16.- ¿ Tengo que adquirir el equipo necesario a través de la empresa franquiciante de los proveedores que me asignen ?

Si se logran las mismas especificaciones de calidad, definitivamente no tenemos, como empresa franquiciante, ningún problema al respecto.



los mejores tacos...
desde 1968